

در ۳۰ کلمه ایده ی خود را شرح دهید و بگویید چه مشکلی را حل می کند؟

.....

.....

.....

.....

.....

جامعه هدف و مشتریان شما چه کسانی هستند؟ اگر دولتی است دلیل آن را بنویسید.

.....

.....

.....

.....

.....

آیا بازخوردی از ایده خود از جامعه هدف دارید؟

.....

.....

.....

.....

.....

آیا ایده شما با آنها مطرح شده است؟

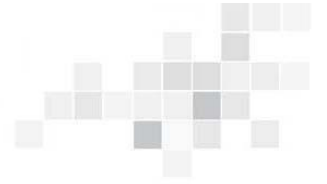
.....

.....

.....

.....

.....



در حال حاضر جامعه ی هدف شما مشکل خود را چگونه و از چه طریقی حل می کند؟

.....

.....

.....

چگونه در مقابل رقیب یا رقبای مستقیم یا غیر مستقیم خود برنده می شوید؟

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

محصول خود را چگونه توسعه می دهید؟ خودتان، برون سپاری و یا نیاز به کمک دارید؟

.....

.....

.....

.....

.....

.....

محصول شما در چه مرحله ای از ساخت است؟

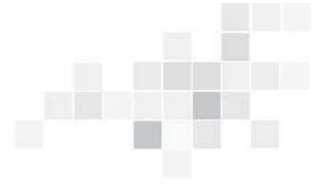
.....

.....

.....

.....

.....



در ۳۰ کلمه برنامه درآمد زایی شما برای این ایده چیست؟

.....

.....

.....

.....

.....

به طور خلاصه تیم خود را معرفی کنید. جایگاه و ارزش هر عضو را شرح دهید.

.....

.....

.....

.....

.....

آیا فردی در تیم شما پیش زمینه و یا توانایی فنی فناوری اطلاعات دارد؟ تا چه حدی؟

.....

.....

آیا تمام اعضای تیم شما امکان اقامت ۳ ماهه بصورت مداوم در خارج از کشور را دارند؟

.....

.....

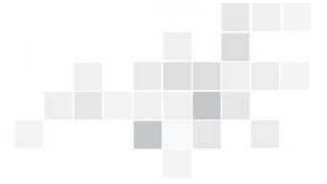
آیا توضیحات اضافه ای وجود دارد که مایلید به ما منتقل کنید؟

.....

.....

.....

.....



مراحل جذب سرمایه برای ایده ها:

۱. ارائه ایده به شرکت سرمایه گذار خارجی (عمانی)
۲. بررسی ایده و تیم مربوطه توسط شرکت سرمایه گذار
۳. برگزاری جلسه دفاع از ایده
نکته مهم: فردی که ایده را پرزنت می کند به عنوان یکی از اعضای تیم باید به زبان انگلیسی تسلط کامل داشته باشد.
۴. تایید ایده و اخذ اقامت ۳ ماهه برای تیم صاحب ایده در کشور عمان جهت گذراندن آموزش های لازم
۵. عقد قرارداد سرمایه گذاری و دریافت ۷٪ از سهام شرکت ایده پرداز و پرداخت ۱۰۰,۰۰۰ دلار اول به تیم صاحب ایده جهت مخارج سه ماهه اقامت در کشور عمان
۶. پرداخت ۱۰۰,۰۰۰ دلار دوم به تیم صاحب ایده پس از سه ماه جهت اجرای ایده در قالب محصول کامل و آماده جهت ارائه به بازار
۷. سرمایه گذاری روی محصول به مبلغ ۱,۰۰۰,۰۰۰ دلار جهت رساندن ارزش محصول استارت آپی به ۱۰,۰۰۰,۰۰۰ دلار
۸. خروج سرمایه گذار با فروش سهام شرکت استارت آپی و برداشت ۱,۲۰۰,۰۰۰ دلار سرمایه گذاری بر روی شرکت مربوطه و فروش ۷٪ مجزای سهام به عنوان سود نهایی شرکت سرمایه گذار (در این مرحله محصول باید حداقل به مبلغ ۱۰,۰۰۰,۰۰۰ دلار ارزشگذاری شده باشد)

شرایط ارائه ایده ها به سرمایه گذار:

۱. مبلغ ۱۰۰,۰۰۰ تومان هزینه دارالترجمه به زبان عربی و انگلیسی
۲. ایده باید در قالب حقوقی ارائه شود (شرکت برای ایده باید ثبت شده باشد) (در صورتی که ارائه دهنده ایده شرکتی بابت ارائه ایده نداشته باشد ثبت شرکت در کوتاه ترین زمان توسط تسهیلگر قابل انجام است)
۳. تیم ایده باید کامل بوده و آورنده ایده با تیم خود حاضر باشد. (در صورت عدم تکمیل تیم تسهیلگر در راستای تکمیل تیم فرد را می تواند کمک کند)
۴. یکی از اعضای تیم در مرحله ی نخست باید حتما بصورت کامل مسلط به زبان انگلیسی باشد.
۵. میزان ۷٪ از ایده توسط شرکت سرمایه گذار و به همان میزان توسط تسهیلگر ایده پس از تایید اولیه ی ایده به عنوان حق الزحمه دریافت می شود.
۶. مهلت تکمیل این فرم و ارسال آن نهایتا تا تاریخ ۰۸/۰۳/۹۷ می باشد. (فرم تکمیلی به شماره تماس ۰۹۳۳۰۰۳۳۲۳۰ در پیام رسان واتس آپ آقای کاوه ارسال گردد)